

もみじ地域密着型金融推進計画【平成22年～24年度】

平成22年度の進捗状況

平成23年5月31日

もみじ銀行

1. 地域密着型金融の基本方針

2. 地域密着型金融の取組における「3つの柱」

3. 平成22年度の進捗状況

- ① 経営コンサルティング機能の充実・発揮を中心としたお取引先支援の一層の強化
- ② お取引先の資金ニーズに応じた営業態勢の整備
- ③ 地域活性化に向けた多様な金融サービス等の提供

4. 地域貢献情報

- (1) 地域・お客様・YMFGが共存共栄していくためのリレーションづくりに全力を尽くしてまいります。
- (2) 地域の円滑な金融仲介機能を担う山口銀行・もみじ銀行において、以下の3つの柱のもとで具体的な取組を行ってまいります。
- ① 経営コンサルティング機能の充実・発揮を中心としたお取引先支援の一層の強化
 - ② お取引先の資金ニーズに応じた営業態勢の整備
 - ③ 地域活性化に向けた多様な金融サービス等の提供
- (3) 地域のお客様に、その取組・実績について適切な情報開示を行うとともに、地域のお客様の声を改善に活かしてまいります。

※上記方針に基づく取組は、「もみじ第2次中期経営計画」における取組みの一環として実践してまいります。

当行の地域密着型金融推進計画は、
YMFGの基本方針のもとに策定・実践してまいります。

① 経営コンサルティング機能の充実・発揮を中心としたお取引先支援の一層の強化

YMFGの持つ経営コンサルティング機能を最大限に活用し、創業・新事業支援、海外進出支援、経営改善支援、企業再生支援といったお客様の成長段階に応じた支援をさらに強化してまいります。

② お取引先の資金ニーズに応じた営業態勢の整備

不動産担保や個人保証に過度に依存しない融資や、お客様の資金調達手法の多様化への対応を進めてまいります。

③ 地域活性化に向けた多様な金融サービス等の提供

地域振興推進のための産学公連携等を推進してまいります。また、お客様の声を把握し、地域活性化につながる多様なサービス提供につなげてまいります。

① 経営コンサルティング機能の充実・発揮を中心としたお取引先支援の一層の強化

項目	具体的取組
<p>創業・新事業支援機能等の強化</p>	<p>◆ひろしまベンチャー育成基金への協賛 (財)ひろしまベンチャー育成基金への協賛金の拠出、運営等に協力しました。平成22年度においては、16社(うち当行お取引先7社)が受賞されました。</p> <p>◆ビジネスマッチングフェアの開催 「食」をテーマとしたビジネスマッチングフェアを広島市で開催しました。80社を超える企業・団体が出展し、約1,400名ご来場いただきました。</p> <div style="border: 1px solid black; padding: 5px; margin: 10px 0;"> <p>商談件数:301件、当日商談成立件数:8件 ※当日アンケートより</p> </div> <p>◆(社)中国地域ニュービジネス協議会主催の商談会の後援 お取引先の新たなビジネス機会の提供を目的に(社)中国地域ニュービジネス協議会主催の商談会「Win-Win2010」の後援企業として、出展企業の募集を行いました。</p>

①経営コンサルティング機能の充実・発揮を中心としたお取引先支援の一層の強化

項目	具体的取組
海外進出コンサルティングと資金供給	<p>◆YMFGのグループ力を活かした海外進出支援</p> <ul style="list-style-type: none"> ・山口銀行主催の「中国ビジネスセミナー」へ当行お取引先等30名にご来場いただき、中国へのビジネス展開を支援しました。 ・中国へ事業展開を検討されているお取引先に情報提供を行いました。 <div style="border: 1px solid black; border-radius: 15px; padding: 10px; margin-top: 10px;"> <p>【情報提供事例①】 A社(冷凍加工食品製造業)は、中国から商品仕入ルートの開拓ニーズがあり、山口銀行を通じて中国の食品加工業者を紹介</p> <p>【情報提供事例②】 B社(家具製造業)は、中国への販売ルート開拓ニーズがあり、山口銀行を通じて日系現地法人を紹介</p> </div>

① 経営コンサルティング機能の充実・発揮を中心としたお取引先支援の一層の強化

項目	具体的取組
<p>経営改善計画策定支援の強化</p> <p>経営改善計画策定後のコンサルティング機能の強化</p>	<p>◆再生支援先への経営改善計画策定支援</p> <ul style="list-style-type: none"> ・本部・営業店が一体となってお取引先の計画策定の支援を行いました。 ・中小企業再生支援協議会やワイエムコンサルティング(株)等と連携したお取引先の経営改善支援に積極的に取組みました。 <div style="border: 1px solid black; border-radius: 15px; padding: 10px; margin: 10px 0;"> <p style="text-align: center;"><経営改善支援取組先数></p> <p style="text-align: center;">平成23年3月末 225先(前年比+60先)</p> <p style="text-align: center;"><経営改善計画策定先数></p> <p style="text-align: center;">平成23年3月末 140先(前年比+114先)</p> <p style="text-align: center;"><策定率></p> <p style="text-align: center;">平成23年3月末 62%(前年比+46%)</p> </div> <p>◆経営改善計画策定後のアフターフォローの強化</p> <ul style="list-style-type: none"> ・本部と営業店が連携し、経営改善計画の進捗状況の把握や経営改善に向けた改善策のご提案を積極的に行いました。 ・営業店のアフターフォローの実施状況を本部が一元把握するとともに営業店指導を通じて、コンサルティング能力の向上を図りました。 <div style="border: 1px solid black; border-radius: 15px; padding: 10px; margin: 10px 0; text-align: center;"> <p>債務者区分ランクアップ先: 5先</p> </div>

① 経営コンサルティング機能の充実・発揮を中心としたお取引先支援の一層の強化

経営改善支援等の取組み実績【平成22年度】

		期初債務者数 A	うち経営改善 支援取組み先 α		経営改善支援 取組み率 = α/A	ランクアップ率 = β/α	再生計画 策定率 = δ/α	
			αのうち期末に 債務者区分が ランクアップした 先数 β	αのうち再生 計画を策定 した先数 δ				
要注意先	うちその他要注意先	6,479	205	1	128	3.2%	0.5%	62.4%
	うち要管理先	53	4	3	4	7.5%	75.0%	100.0%
	破綻懸念先	733	16	1	8	2.2%	6.3%	50.0%
	実質破綻先	228	0	0	0	0.0%	0.0%	0.0%
	破綻先	132	0	0	0	0.0%	0.0%	0.0%
	合計	7,625	225	5	140	3.0%	2.2%	62.2%

① 経営コンサルティング機能の充実・発揮を中心としたお取引先支援の一層の強化

項目	具体的取組
事業承継・経営コンサルティングの推進	<p>◆ワイエムコンサルティング(株)等との連携による事業承継・M&Aへの取組強化</p> <ul style="list-style-type: none"> ・M&Aの進行過程における企業価値評価など個別案件の内容に応じてワイエムコンサルティング(株)と連携するなど事業承継・M&Aコンサルティングへの取組を強化しました。 ・中小企業応援センターより講師を招き、事業承継の必要性等をテーマとした「事業承継セミナー」を開催しました。
将来性や技術力を見出し、コンサルティングにより成長を支援する人材の育成	<p>◆人材の育成</p> <ul style="list-style-type: none"> ・問題解決力や提案能力などお取引先の事業資質などを的確に把握し、問題解決できる人材の育成に注力しました。 ・相談能力向上を目的として公的資格(FP等)の取得を推進しました。 <div style="border: 1px solid black; border-radius: 15px; padding: 10px; margin-top: 10px;"> <p>【研修等の主な実施内容(平成22年度)】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・若手行員の融資コンサルティング能力向上を狙いとしたインターバル方式の研修を実施しました。 ・金融円滑化への対応、農業等の新しい融資分野への対応強化を目的として、通信講座の新規開講や休日セミナーを実施しました。 </div>

②お取引先の資金ニーズに応じた営業態勢の整備

項目	具体的取組
<p>不動産担保・個人保証に過度に依存しない融資の推進</p>	<p>◆動産担保融資の推進 動産担保融資の取組を推進しました。 平成22年度実績: 95件 / 362百万円</p>
<p>中小企業の資金調達手法の多様化への対応</p>	<p>◆電子手形制度への参加 (株)三菱東京UFJ銀行が実施している「電手決済サービス」に参加し、お取引先企業が保有する電子手形の期日前資金化ニーズに対応した「電子手形担保貸付サービス」を開始しました。</p> <p>◆在庫適正化への支援 お取引先の在庫適正化への支援として、在庫の流通市場を運営する(株)リマーケット・エージェンシーとビジネスマッチング業務に関する協定書を締結しました。</p> <p>◆シンジケートローンの組成 当行を主幹事として、シンジケートローンを1件5億円組成しました。</p>

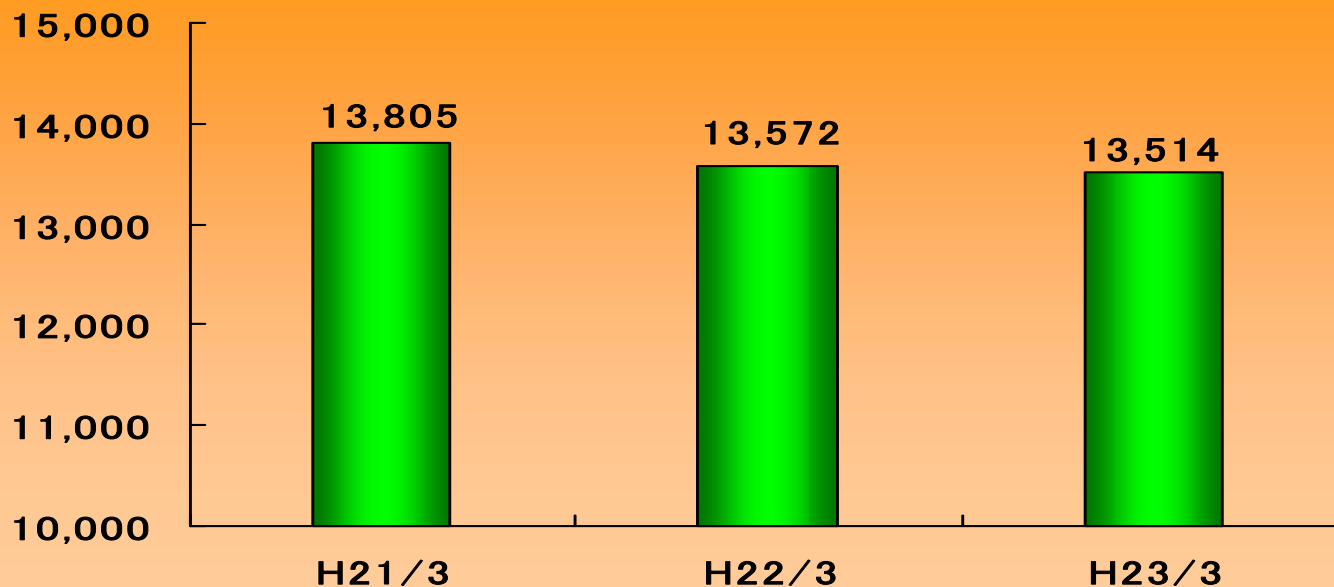
③地域活性化に向けた多様な金融サービス等の提供

項目	具体的取組
<p>地域振興推進のための各種施策との連携等</p>	<p>◆産学公連携の推進 産学連携協定締結先の広島工業大学から講師を招き、水環境関連ビジネスの展開に関するセミナーを開催し、参加者の個別相談にも応じました。</p> <p>◆農業・環境など新しい融資分野への取組</p> <ul style="list-style-type: none"> ・日本政策金融公庫認定の「農業経営アドバイザー」資格を有する行員を本部に配置し、農業関連の創業・新事業支援に対する取組を強化しました。 ・環境に配慮した経営を行うお取引の支援強化等を目的に地球温暖化対策加速化支援無利子融資利子補給金交付事業を活用した「利子補給付環境格付融資」に取組みました。
<p>お客様の声を反映するための取組</p>	<p>◆お客様の声に基づく改善活動 お客様アンケートを実施し、アンケート結果に基づく改善策の策定、実践、検証を行いました。</p>

③地域活性化に向けた多様な金融サービス等の提供

項目	具体的取組
<p>地域活性化につながる取組</p>	<p>◆森林保全活動 広島県と「森林・保全管理協定」を締結し、広島県緑化センター内の一部を「もみじ銀行の森」として、森林保全活動(植栽・育林等)を開始しました。</p> <p>◆金融教育の実施 次世代を担う子供たちへの金融教育の普及と働く親や大人の姿を見せることで職業観や勤労観の育成を目的として、広島造幣局や日本銀行広島支店の見学をカリキュラムに取り入れた「親子マネー教室」を開催しました。</p> <p>◆ワイエムセゾン(株)の地域貢献寄付(寄贈) ショッピングのご利用額の一部とカード会員様のポイント交換による寄付を合算し、以下の地域活性化事業への寄付(寄贈)を行いました。</p> <div style="border: 1px solid black; border-radius: 15px; padding: 10px; margin-top: 10px;"> <ul style="list-style-type: none"> ・広島市こども未来局・・・絵本487冊(673千円相当) ・山口市「ちよるる募金(山口国体)」・・・1,302千円 ・北九州市環境局・・・140千円 </div>

中小企業等向け貸出



- 中小企業等向け貸出には積極的に対応しましたが、資金需要が低調であったため、中小企業等向け貸出は、1兆3,514億円となりました。
- 今後も引き続き、金融仲介機能を通じて地域金融機関としての責務を果たし、お取引先の信頼にお応えすべく資金需要に積極的姿勢で取組んでまいります。

※単位:億円

※中小企業等とは、資本金3億円(ただし、卸売業は1億円、小売業、サービス業は5千万円)以下の会社、または常用する従業員が300人(ただし、卸売業は100人、小売業は50人、サービス業は100人)以下の会社及び個人。