

創業後まもない方は是非お申し込みを!

創業者のための 売上アップ実践セミナー

平成26年
日時 第1回 8月20日(水) 18:30~20:30
第2回 8月27日(水) 18:30~20:30
第3回 9月 3日(水) 18:30~20:30

会場 もみじ銀行別館 1階新研修室
広島市中区銀山町4-10

受講料 無料

もみじ銀行・ひろしま産業振興機構・日本政策金融公庫では、創業後概ね1~2年以内の方を対象に、売り上げを伸ばすための様々な手法を学ぶセミナーを開催します。このセミナーでは、顧客管理方法・リピーター作りの方法・新規顧客の創造など、様々な角度からアプローチを行い、売り上げアップによる自社の発展を目指します。奮ってご参加ください。

定員 各開催日ごとに30名
(先着順 定員になりしだい締め切らせていただきます。)

対象者 創業後概ね1~2年以内の方
(専門家の方は対象となりません。)

申込期限 各開催日の6日前
(8月14日(木)・8月21日(木)・8月28日(木))

講師紹介

講師

株式会社 創研 代表取締役
西原 裕氏



「人づくり・モノづくり・地域づくり」をテーマに人材育成、工場管理、現場改善、地域活性化等、幅広い分野でのコンサルティングで活躍中。中小企業大学校、自治体など公的機関や大手企業での研修講師も行っている。

講師

山内総研 チーフコンサルタント
山内 博晶氏



広越(株)常務取締役を経て、平成6年に山内総研を創業。ポジティブな思考と数値管理の徹底の両輪を提唱し、飲食を中心とした創業・運営・人事のコンサルティングや各種セミナーで活躍中。各種公的機関の経営アドバイザー等も務める。

開催日	テーマ	内容	講師
8月20日(水)	売上アップの秘訣はココにある! ~(客数×客単価)×行動実践力~	<ol style="list-style-type: none">なぜ?忙しいのに客数が増えないのか ●社会の成熟化と少子高齢化、顧客ニーズの多様化売上高はシンプルに「客数×客単価」 ●客数アップの販促・価格戦略だけでは続かない!新規顧客獲得しながら客単価アップ ●新たにビジネスの価値を高めることで新規顧客獲得の経営革新	(株)創研 代表取締役 西原 裕氏
8月27日(水)	売り上げアップを図るための切り口① ~事業の基本とは~	<ol style="list-style-type: none">「利益を上げなければ、企業は成り立たない」が目的ではない!事業の目的は、顧客の創造しかない ~客数増が基本~「お役立ち」が事業を広げるポイント	山内総研 チーフコンサルタント 山内 博晶氏
9月3日(水)	売り上げアップを図るための切り口② ~現実の顧客創造~	<ol style="list-style-type: none">客数増を図る15のポイント ~電話を受けた時から「評価」されている~繁盛のポイントは「QSC」でいいのか?本物の価値は値引きにあらず	山内総研 チーフコンサルタント 山内 博晶氏

*テーマ・内容は、変更されることもあります。

共催 もみじ銀行・ひろしま産業振興機構・日本政策金融公庫

創業者のための売上アップ実践セミナー 受講申込書

ひろしま産業振興機構 創業サポートセンター 行 FAX 082-249-3232

各開催日について、「参加する」「参加しない」のいずれかに○をご記入ください。 ※3日間すべての出席ではなく、1日のみ・2日のみでご参加も可能です。	8月20日(水)		8月27日(水)		9月3日(水)	
	参加する	参加しない	参加する	参加しない	参加する	参加しない

ふりがな				TEL	
氏名				FAX	
性別	男・女	年齢	歳	e-mail	
住所	〒 -				
法人名 屋号名	●法人名(個人営業者の方は屋号名)をご記入ください。				
事業内容 の特長	●自社の事業内容の特徴(他店にはない強み・特色など)をご記入ください。				
質問欄	<p>●次の質問にご回答ください。</p> <p>1. このセミナーをどちらでお知りになりましたか。(複数回答可)</p> <p>①もみじ銀行の推奨・WEBサイト ②ひろしま産業振興機構の推奨・WEBサイト ③日本政策金融公庫の推奨・WEBサイト ④知人からの紹介 ⑤県・市・町 ⑥商工会議所等 ⑦法律・会計事務所等経営支援機関 ⑧中国新聞 ⑨リビングひろしま ⑩その他()</p> <p>2. 創業後、どれくらい経過されていますか。</p> <p>①3か月以内 ②半年以内 ③1年以内 ④2年以内 ⑤その他()</p> <p>3. 創業後、どのようなお悩みを抱えておられますか。(複数回答可)</p> <p>①売上確保 ②経理事務 ③資金繰り ④広告宣伝 ⑤従業員教育 ⑥顧客管理 ⑦販路開拓 ⑧決算処理・税務申告 ⑨その他()</p>				



【住所】広島市中区銀山町4-10
 広島駅から 路面電車 銀山町電停下車 徒歩3分
 バス 銀山町下車 徒歩3分
 ※駐車場はございません。公共交通機関をご利用ください。

もみじ銀行

(お申込み等について)

- ①この申込書に必要な事項をご記入のうえ、FAXまたはEメールでお申込みください。
- ②申込書到着後10日程度を目処に、文書・Eメール等で受付確認のご連絡をいたします。受講できない場合もお知らせしますので、連絡がないときは必ず事務局へお問合せください。
- ③応募者が多数の場合は先着順となりますのでご了承ください。
- ④ご記入いただいた情報は、法令に定める場合を除き第三者に提供することはありませんが、もみじ銀行・ひろしま産業振興機構の創業セミナーに関する連絡・記録のために使用します。また、各種情報提供のために使用することがありますのでご了承ください。

申込み・お問合わせ

- 上記の申込用紙により、FAXまたはEメールでお申込みください。
- ひろしま産業振興機構 創業サポートセンター [担当: 磯本]
 E-mail: found-support@hiwave.or.jp
 〒730-0052 広島市中区千田町三丁目7-47
 TEL. 082-240-7702 FAX. 082-249-3232